

## B2B EKSPORTMÜÜGI ARENDAJA

Kasvatame Eesti eksporti koos. Tule maailmatasemel puidutootmisse!



**Vastutus ja vabadus:** lood uusi müügikanaleid ja leiad kontakte turgutelt, kus meid veel ei ole

**Rahvusvaheline haare:** Sinu tööpõld on maailm

**Puidu ja disaini maailm:** Sa ei müü lihtsalt toodet, vaid looduslikku ja jätkusuutlikku väärtust.



- **B2B tehnilise** valdkonna müügi- või ärisuhete kogemus, min 2.a.
- **Rahvusvaheline** koostöökogemus
- **Järjekindlus:** toote õppimine nõuab aega
- **Julgus ja loovus:** uute kontaktide algatamisel
- Siiras **huvi puidu** kui materjali vastu
- **Inglise keel:** nii kõnes kui kirjas
- Kokkupuude **tootmisvaldkonnaga**



### MIKS BALTI SPOON?

**Stabiilsus + areng:** pika ajalooga kindel tööandja, kelle ambitsioon on kasvada

**Investeering Sinusse:** kogunud juht ja kolleegid pühendavad aega, et saaksid areneda spoonimüügi tippeksperdiks

**Kaasaegsed tingimused:** kvaliteetsed töövahendid ja tehnoloogiad, sõidukompensatsioon, tervise- ja sporditoetus

**Reaalne mõju:** Sinu panusest sõltub kui kaugele Eesti puidueksport jõuab

Konkurssi viib läbi värbamispartner Hedi Nurme-Mc Donald.  
Saada oma inglisekeelne CV ja motivatsioonikiri (koos 3-5 põhjusega, miks just Sina antud rolli sobid) hiljemalt 19.aprilliks: [cv@hedinurme.com](mailto:cv@hedinurme.com).